

*Semana*



# VIVER de Kung Fu

*Gestão para Academias*

## **AULA 3**

**METODOLOGIA DE ENSINO**

*Rubens Pinheiro*



*Excelência é a nossa Paixão*

## **SEMANA VIVER DE KUNG FU**

Sabe-se que o Kung Fu passou por muitas evoluções desde nomes até a sua relação com o sobrenatural, dessa forma o Kung Fu se desenvolver em varias modalidades, que se ramificaram em metodologias próprias.

Com a chagada do século XXI essas metodologias passaram por outras evoluções, para discutir esse e outros conteúdos preparei **05 AULAS** que tenho certeza que irá te ajudar a enxergar sua academia como um negócio rentável e a tratar seu alunos como um Cliente, que está comprando um produto e quer ter o resultado.

Seja muito bem vindo (a)



# VIVER de Kung Fu

## 03

## METODOLOGIA DE ENSINO



## METODOLOGIA DE ENSINO

O Kung Fu, na antiguidade, possuía algumas metodologias de ensino próprias, denominadas:

- **Tradicional** – Possui características familiar e cultural
- **Militar** – Focado em Defesa Pessoal
- **Monástico** – Focado no desenvolvimento espiritual
- **Competitivo** – Se desenvolveu no final do século 19, voltado para competições.

Por incrível que pareça ainda encontramos academias que se intitulam de **tradicionais** e tratam o CLIENTE como um escravo, obrigando-o a praticas sub-humanas. Ou ainda escolas que se intitulam **monásticas** e obriga o CLIENTE a se sujeitar a uma alienação de dogmas religiosos sem sentido para o propósito dele.

*Ou seja, ainda acham que estão na idade média, são escolas que pararam no tempo.*

Na atualidade essas modalidades foram suplantadas por metodologias mais racionais e efetivas para atender o CLIENTE.

- 1. Kung Fu Recreativo** – Voltado ao bem-estar e qualidade de vida;
- 2. Kung Fu Desportivo** – Voltado à competição (alto rendimento – amador / profissional);
- 3. Kung Fu Marcial** – Voltado ao desenvolvimento humano e marcial.

O padrão de ensino foram baseados nos conhecimentos dos mestres chineses que detinham o conhecimento total ou parcial das modalidades. Esses métodos já vem sendo atualizados, através dos avanços dos estudos científicos e aumento da consciência dos benefícios pela pratica do Kung Fu, porém, não existe “receita de bolo”, quando se trata de treinamento.

Muitos “profissionais” continuam presos nos formatos antigos de reprodução (ação sem reflexão).

## Metodologia Eficiente

A escolha do nicho e a formação de produtos e serviços devem estar fundamentadas sobre a metodologia de ensino eficiente.

Metodologia eficiente é aquela que o professor faz uso de todas as ferramentas para que o cliente receba o conhecimento e alcance o resultado.

**Qual metodologia utilizar?**



Foque na metodologia recreativa para seu nicho e desenvolva produtos que verdadeiramente irão ajudar seu cliente, não só nas técnicas do Kung Fu, mas em todas as áreas da sua vida. Foque no desenvolvimento humano global.

Mas eu gosto de competição... Não tem problema, se este é o seu nicho, desenvolva seu trabalho focado neste publico!

Agora imagine seu cliente entrar na sua academia comprar o 1º nível da modalidade Wing Chun para adultos, com 3 aulas semanais. Quando ele menos espera, recebe no seu smartphone um e-book interativo com todo o conteúdo que será estudado, historia, curiosidades e vídeos aulas de apoio.

Qual vai ser a  
reação dele?



**WING CHUN IP MAN**

## VIVER DE KUNG FU – GESTÃO 4.0

A pior coisa para construir o futuro é achar que o passado já sustenta. O seu cliente tem que ficar satisfeito, mas o profissional jamais pode ficar satisfeito (CORTELLA, 2015).

Entre no Grupo Vip do Telegram



Inscreva-se no Canal Viver de Kung Fu



@RubensPinheiro.Official



# VIVER de Kung Fu

**PROXIMA TURMA  
CAPACITAÇÃO EM GESTÃO  
PARA ACADEMIAS 100% online**

O que é o Programa Viver de Kung fu?

Onde estão meus clientes?

Metodologias de ensino

Além da Faixa Preta

Sistema de Inteligência Marcial

Prescrição e Treinamento

Construindo um time de alta performance

Gestão e Marketing

Formas de aumentar o faturamento

Conquistando novos mercados



[Entre para Lista VIP](#)

[Para a próxima turma do](#)

[VIVER DE KUNG FU](#)